

Ingénieur Commercial export Zone Afrique du Nord H/F

Afin d'accompagner la politique de développement d'ercogener et notre ambition en à l'international nous recherchons un Ingénieur Commercial Export en CDI pour la région Afrique du Nord. Directement rattaché au Directeur Commercial et Marketing d'ercogener et en lien avec le bureau d'études et l'équipe administration des ventes il a en charge le développement des ventes auprès de PME, PMI, grands comptes ou distributeurs en Europe. Il participe à la mise en œuvre de la stratégie de vente et à l'atteinte des objectifs de développements. Il veille au respect de l'identité et de l'image de l'entreprise.

Les principales missions sont :

- Assurer la prospection, le développement commercial et la fidélisation de votre portefeuille clients et prospects sur le marché européen,
- Identifier et détecter des prospects et des nouveaux contacts,
- Travailler en mode projet en mobilisant les équipes internes d'ingénieurs afin d'élaborer des propositions commerciales,
- Vendre les solutions et en assurer le closing,
- Suivre et fidéliser les clients,
- S'assurer de la satisfaction de vos clients,
- Etablir le reporting nécessaire à votre activité.
- Se déplacer sur plusieurs jours 2 à 4 fois par trimestre

Le poste sera basé à Angers ou Saumur (49).

Votre profil :

De formation BAC + 2 à BAC + 5 de type Electronique ou télécommunication, vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation en B to B en cycle long. Vous justifiez idéalement, d'une première expérience commerciale en cycle long dans un environnement industriel évolutif et concurrentiel.

Vous avez un excellent relationnel et un goût prononcé pour les nouvelles technologies.

Dynamique, rigoureux (se) et organisé (e), vous savez travailler de manière autonome et avez une véritable culture du résultat.

Vous avez un niveau d'anglais professionnel et maîtrisez idéalement l'Arabe.

Homme ou femme de challenge, vous souhaitez vous engager dans une structure dynamique et à fort potentiel sur un marché en pleine croissance.